

دليلك الاقتصادي
عن
كيفية البدء في مشروعات
صغيرة و متوسطة



تأليف / جمال مسام
محمد عبد الملك

محتوى الكتاب :

الباب الأول :-

- تصنيف المشروعات الصغيرة و المتوسطة بالدقهلية

الباب الخامس :-

- الإجراءات القانونية اللازمة لتأسيس الكيان القانوني للمشروع

الباب الثاني :-

- سمات فكر العمل الحر
- للعايير و أسس التفكير الإبداعي

الباب السادس :-

- بيان بالأجهزة التنفيذية اللازمة لتأسيس المشروع قانونيا

الباب الثالث :-

- دراسة السوق

الباب السابع :-

- نصائح عامة عن إقامة بعض المشاريع

الباب الرابع :-

- البرامج و الجهات الداعمة للصناعات الصغيرة و المتوسطة

مقدمة :

• هذا الكتيب أعد ليكون مرشدا لك لبدء و تنفيذ أى مشروع و كيفية وضع خطة لتنفيذ المشروع

• يشمل الكتيب على المعلومات و الأدوات المساعدة لتعين المستثمر البتدئ بالاستعانة بالجهات المختصة للمشروعات سواء فنيا أو ماليا أو قانونيا

الباب الأول :-

تصنيف المشروعات الصغيرة و المتوسطة إلى :

تصنيف جغرافي

تصنيف نوعي

أولا : التصنيف النوعي

- هو تصنيف تبعا لنوع النشاط المطلوب بالمشروع
- قد يكون :- نشاط الغزل و النسيج / تصنيع المعادن و الماكينات / الملابس و التريكو و السجاد / تصنيع الأخشاب ومكملاتها / المنتجات الغذائية و الزراعية و تعبئتها / الصناعات اليدوية / الصناعات الكيماوية و البتروكيماوية ... وغيرها

ثانيا : التصنيف الجغرافي

• هو تصنيف تبعا لموقع المدينة أو المركز المخصص إقامة المشروع فيه

الباب الثاني :-

سمات فكر العمل الحر و أسس التفكير الإبداعي

خصائص للمستثمر الحر و عوامل نجاحه :

• على المستثمر أن يتمتع بكل من البديهية و الرؤية و التفكير الابداعي / الثقة بالنفس / المبادرة / التخطيط / الحسم / الوعي لقيمة الوقت / القيادة / الإدراك لابعاد العمل

عوامل نجاح للمستثمر الحر :



أولا : الحاجة للإنجاز

- تعد من أهم الدوافع لاختيار الاستثمار الحر كمهنة وعدم الميل للأنشطة الروتينية و الرغبة في حل المشكلات
- يجب أن يتميز المستثمر بالقدرة على التركيز لفترات طويلة و الثابرة لاكتشاف الطرق لتحقيق الهدف المرجو

ثانيا : الحاجة للاستقلال

- على المستثمر أن يكون لديه الرغبة في أن يكون له عمله الخاص والرغبة بأن يكونوا رؤساء أنفسهم و يتحملوا مسئولية التصرفات الشخصية بما يقلل من الاعتماد على الآخرين
- فالمستثمر شخص مسئول عن تحقيق أهدافه فيجب أن يتحلى (بالقدرة على التأثير في الآخرين / الخبرات السابقة / التوقعات المستقبلية / الإلمام بالموقف الحالي) .

ثالثا : المخاطرة وتحمل الغموض

- على المستثمر أن يقدم على المخاطرة المحسوبة بعد دراسة كافة البدائل .
- فالمستثمر الناجح هو شخصية عملية تتحمل مسئولية أعماله و مهما كانت النتائج لا يلقي العبء على الظروف الخارجية .
- وعليه أن يتحمل نقص المعلومات التي تمكنه من تنظيم أفكاره و اتخاذ قراراته .

رابعا : الإبداع

- يعتبر الإبداع التي تمكن المستثمر من زيادة الثروة و التي تدعم البحث الخلاق عن الفرص و الجهود المركزة على إحداث تغيير اجتماعي أو اقتصادي في المنطقة .
- التفكير الابتكاري هو الأفكار أو الحلول المتعددة التي يسعى فيها لإعادة تشكيل العناصر الحالية لتقابل الاحتياجات و ممارسة القدرة على حل المشكلات بطريقة مفيدة

• فالشخص المبتكر يتميز بقدرته في التعرف على مواطن الضعف و الأخطاء ويلاحظ أشياء لا يلاحظها احد ورؤية الكثير من المشكلات في الوقت الواحد .

• الابتكار هو مجموعة الأفكار الجيدة الأكثر إنتاجية و التي لم يسبقه إليها احد و المخاطرة هي محاولة تنفيذها فلا بد من شرح الأفكار ومناقشتها مع المعارف لبلورة الفكرة أو تعديلها وقيز الوقت المناسب للتنفيذ على أن تتسم الفكرة بالعمق وتكون ذو دلالة و تتسم بالجيدة .

التفكير التحليلي	التفكير الابتكاري
• هو عمليات منطقية تحتاج تحليل و ترتيب	• عمليات تحتاج لتصور واسع بلا قيود أو حدود
• نماذج رياضية في إطار محدود	• ليس له حل واحد بل عدد من الحلول
• البحث عن حل واحد صحيح	• لا يمكن التنبؤ بالحلول مقدما
• التنبؤ بالحلول مقدما	• الربط بين أفكار ليس بينهما ارتباط
• الربط بين الأفكار ارتباطا لا يخرج عن المألوف	• الخروج عن المألوف

خامسا : المبادئ

• تعنى أن يعتمد المستثمر على بديهته لحل المشكلات أي الاعتماد ليس فقط على المعلومات الكافية ولكن على الخبرة و الحس العملي إلى جانب قدرته على التنفيذ بكفاءة .

• و يجب أن يكون للمستثمر رؤيته الخاصة وهي البداية لأي مشروع استثماري جديد و الحلم الذي يطمح في تحقيقه و القوى الدافعة و راء النجاح

الإمكانات	كيفية التدريب
• التفتح الذهني والخبرة	<ul style="list-style-type: none"> • حدد المجالات التي تفهم فيها وما يمكن إضافته في الفترة الأخيرة و المعلومات الناقصة . • حدد الخطوات اللازمة لتوفير الاحتياجات من المعلومات ولا تخجل من طرح أى سؤال .
• الدافع على الانجاز	<ul style="list-style-type: none"> • حدد مستوى الطموح و ما تم الوصول إليه وهل تم سد الفجوة لما هو مطلوب انجازه . • صمم دائما على تأدية العمل حتى لو فى ظروف توحى بالفشل . • نمى مهاراتك و اهتماماتك ولا تخف من المبادرة .
• القدرة على التخيل و التفكير	<ul style="list-style-type: none"> • بون الأساليب الجديدة التي تنفذ فى العمل و اقتراحاتك لتعديل الهدف . • خذ خطوات لتنمية القدرة التأملية وترقب لحظة الإلهام وسجل الملاحظات . • حدد أهم المشاكل التي تواجهك فى العمل . • ارجع إلى ذاكرتك فى المعلومات القديمة وسجلها .
• القدرة على التميز	<ul style="list-style-type: none"> • هناك سمه فى نفسك تميزك عن الآخرين فأعد اكتشاف نفسك . • افحص أفكارك بشكل حيادي و ابتعد عن السطحية . • إيمانك الدائم بقدرتك على حل المشكلة حتى تكرر الفشل هو الخطوة الأولى فى حلها . • انتقض نفسك قبل أن ينتقضك الآخرون وكن طموحا وحلول تنمية قدراتك بالتأثير على الآخرين .
• سمات أخرى يمكن اكتسابها	<ul style="list-style-type: none"> • الاطلاع المستمر فى مجال التخصص / المرونة / بعد النظره و العمق / النظرة الكلية للأمور و النقائلية / الحضور الذهني / مزاولة الاتصالات بفاعلية/ لا تقبل برقابة الآخرين عليك وكن أنت الرقيب على نفسك .

الباب الثالث :-

دراسة السوق

- على المستثمر المبتدئ دراسة السوق الذي اختاره دراسة واعية وتحديد مدى الفجوة التسويقية في النشاط المختار .
- المقصود بالفجوة التسويقية : هي كمية المنتج التي يحتاجها السوق ومعدل النقص.

أولاً :- كيف تحدد الفجوة :

الفجوة = الطلب على المنتج - العرض الفعلي منه

- النتائج الإيجابية : عندما يكون الطلب أكبر من العرض وهذا لصالح المشروع .
- النتائج السلبية : عندما يكون الطلب أصغر من العرض والأفضل فيه البحث عن مشروع آخر.

ثانياً :- إعداد خطة بناء على الآتي :

- | | | |
|--------------------|-----------------------|--------------------|
| • تحديد نوع المنتج | • عملية العرض و الطلب | • الموقع |
| • تحديد المنافسون | • العميل | • التنبؤ بالمبيعات |
| • التسعير | • الترويج | |

➤ **نوع المنتج** : حدد نوعية منتجك وما الذي يجعل المنتج أفضل من منافسيك .

➤ **العميل** : من سيشتري منتجك فيجب إعداد دراسة لطبيعة السكان وحجم السوق المستهدف وكيف تصل للعميل .

➤ **المنافسة** : حدد المنافسين وتعرف على مواقعهم وأسعارهم ومقدار القوة والضعف (التسعير / المعدات / المهارات / ساعات العمل / العمالة / الإعلان) .

➤ **الترويج** : قد يكون عن طريق لوحات الإعلان / نشرات / بطاقات أعمال / شبكات الاتصال .

➤ **التسعير** : معرفة اجمالي تكلفة المنتج / حدد هامش الربح النموذجي / أسعار المنافسين / العرض والطلب

➤ **الموقع** : يراعى أن يتوافق الموقع مع السوق المستهدف / دراسة المخزن / البيت / بائع التجزئة المجاور / المواصلات .

➤ **التغليف** : تميم شكل ولون يتناسب مع نوعية المنتج و السوق المستهدف / دراسة تكلفة التعبئة .

➤ **التنبؤ بالمبيعات** : التعرف على ظروف المنافسة وتحديد حجم المبيعات المتوقعة .

هناك أسئلة يجب الإجابة عنها :

• ما هو نشاط مشروعك .

• بناءً على المنتج حدد مجال صناعتك .

• ما هو نصيبك من السوق .

• ما هي الاحتياجات التي تلي المشروع .

• من الذي يحتاج هذا المنتج .

• كيف ستصل للسوق المستهدف .

• ما هي نقاط قوة المنافسين وضعفهم .

• ما هي ميزات منافسك وما هي أسعاره .

• كيف ستتنافس أسعارك .

• ما هي النفقات التي ستتحملها لبدء المشروع و تشغيله .

• أين سيكون موقع المشروع .

• كم عدد المنافسين .

الباب الرابع :-

الجهات الداعمة للصناعات الصغيرة و المتوسطة

على نطاق محافظة القاهرة

المنظمة: جامعة عين شمس كلية الهندسة
اسم المشروع: مركز خدمة الصناعات الصغيرة
الشخص المسؤول: أ.د. خالد الموصلي
المقر: ١٢٠٠ شارع مصر، مدينة نصر، القاهرة
الخدمات المقدمة: إجراء أبحاث تطبيقية، تطوير المنتجات و الآلات الخاصة - عمل دراسات جدوى للصناعات الصغيرة - تقديم خدمات استشارية و تدريب

المنظمة: مركز خدمة صناعة الجلود والأحذية بالمهندسين
اسم المشروع: مركز خدمة صناعة الجلود والأحذية
الشخص المسؤول: السيدة / مارلين حوسي
المقر: ٣ شارع عثمان بن عفان متفرع من شارع متفرع من شارع جزيرة العرب - الدور الثاني - المهندسين
الخدمات المقدمة: دعم فني وتصميمات في مجال صناعة الجلود

المنظمة: ٢٦ السفارة الثقافية الهولندية
اسم المشروع: تهيئات القنصلية للشروعات الصناعية
الشخص المسؤول: أ.د. جاب رولمانز
المقر: ٢٦٠٠ شارع حسن شعراوي، الزمالك، القاهرة
الخدمات المقدمة: دعم مهني وإداري من قبلين محليين بعد اكتمال ٥٠٠٠ مشاريع الزراعية و بعد اكتمال ٢٠٠٠٠ مشاريع الصناعية

الجهات الداعمة للصناعات الصغيرة والمتوسطة

على نطاق
محافظة القاهرة

[illegible]

٢٥	تمتد	تعدالة الشريعة الإسلامية العربية	في القانون	٢٦	٢٧
٢٨	٢٩	٣٠	٣١	٣٢	٣٣
٣٤	٣٥	٣٦	٣٧	٣٨	٣٩
٤٠	٤١	٤٢	٤٣	٤٤	٤٥
٤٦	٤٧	٤٨	٤٩	٥٠	٥١
٥٢	٥٣	٥٤	٥٥	٥٦	٥٧
٥٨	٥٩	٦٠	٦١	٦٢	٦٣
٦٤	٦٥	٦٦	٦٧	٦٨	٦٩
٧٠	٧١	٧٢	٧٣	٧٤	٧٥
٧٦	٧٧	٧٨	٧٩	٨٠	٨١
٨٢	٨٣	٨٤	٨٥	٨٦	٨٧
٨٨	٨٩	٩٠	٩١	٩٢	٩٣
٩٤	٩٥	٩٦	٩٧	٩٨	٩٩
١٠٠	١٠١	١٠٢	١٠٣	١٠٤	١٠٥
١٠٦	١٠٧	١٠٨	١٠٩	١١٠	١١١
١١٢	١١٣	١١٤	١١٥	١١٦	١١٧
١١٨	١١٩	١٢٠	١٢١	١٢٢	١٢٣
١٢٤	١٢٥	١٢٦	١٢٧	١٢٨	١٢٩
١٣٠	١٣١	١٣٢	١٣٣	١٣٤	١٣٥
١٣٦	١٣٧	١٣٨	١٣٩	١٤٠	١٤١
١٤٢	١٤٣	١٤٤	١٤٥	١٤٦	١٤٧
١٤٨	١٤٩	١٥٠	١٥١	١٥٢	١٥٣
١٥٤	١٥٥	١٥٦	١٥٧	١٥٨	١٥٩
١٦٠	١٦١	١٦٢	١٦٣	١٦٤	١٦٥
١٦٦	١٦٧	١٦٨	١٦٩	١٧٠	١٧١
١٧٢	١٧٣	١٧٤	١٧٥	١٧٦	١٧٧
١٧٨	١٧٩	١٨٠	١٨١	١٨٢	١٨٣
١٨٤	١٨٥	١٨٦	١٨٧	١٨٨	١٨٩
١٩٠	١٩١	١٩٢	١٩٣	١٩٤	١٩٥
١٩٦	١٩٧	١٩٨	١٩٩	٢٠٠	٢٠١
٢٠٢	٢٠٣	٢٠٤	٢٠٥	٢٠٦	٢٠٧
٢٠٨	٢٠٩	٢١٠	٢١١	٢١٢	٢١٣
٢١٤	٢١٥	٢١٦	٢١٧	٢١٨	٢١٩
٢٢٠	٢٢١	٢٢٢	٢٢٣	٢٢٤	٢٢٥
٢٢٦	٢٢٧	٢٢٨	٢٢٩	٢٣٠	٢٣١
٢٣٢	٢٣٣	٢٣٤	٢٣٥	٢٣٦	٢٣٧
٢٣٨	٢٣٩	٢٤٠	٢٤١	٢٤٢	٢٤٣
٢٤٤	٢٤٥	٢٤٦	٢٤٧	٢٤٨	٢٤٩
٢٥٠	٢٥١	٢٥٢	٢٥٣	٢٥٤	٢٥٥
٢٥٦	٢٥٧	٢٥٨	٢٥٩	٢٦٠	٢٦١
٢٦٢	٢٦٣	٢٦٤	٢٦٥	٢٦٦	٢٦٧
٢٦٨	٢٦٩	٢٧٠	٢٧١	٢٧٢	٢٧٣
٢٧٤	٢٧٥	٢٧٦	٢٧٧	٢٧٨	٢٧٩
٢٨٠	٢٨١	٢٨٢	٢٨٣	٢٨٤	٢٨٥
٢٨٦	٢٨٧	٢٨٨	٢٨٩	٢٩٠	٢٩١
٢٩٢	٢٩٣	٢٩٤	٢٩٥	٢٩٦	٢٩٧
٢٩٨	٢٩٩	٣٠٠	٣٠١	٣٠٢	٣٠٣
٣٠٤	٣٠٥	٣٠٦	٣٠٧	٣٠٨	٣٠٩
٣١٠	٣١١	٣١٢	٣١٣	٣١٤	٣١٥
٣١٦	٣١٧	٣١٨	٣١٩	٣٢٠	٣٢١
٣٢٢	٣٢٣	٣٢٤	٣٢٥	٣٢٦	٣٢٧
٣٢٨	٣٢٩	٣٣٠	٣٣١	٣٣٢	٣٣٣
٣٣٤	٣٣٥	٣٣٦	٣٣٧	٣٣٨	٣٣٩
٣٤٠	٣٤١	٣٤٢	٣٤٣	٣٤٤	

المقدمة	تقديم التعريف لعمل المصنف	رقم التسجيل: ١٩٨٠/٥٥١
مخلفات المصنف	أحمد المصنف	تقديم: ١٩٨٠/٥٥١
المقدمة	أحمد المصنف	رقم التسجيل: ١٩٨٠/٥٥١
المقدمة	أحمد المصنف	رقم التسجيل: ١٩٨٠/٥٥١

الاسم	اللقب	رقم التسجيل	تاريخ الميلاد
أحمد محمد	أحمد	123456789	1990-01-01
محمد علي	محمد	987654321	1985-05-15
علي أحمد	علي	567890123	1992-03-10
فاطمة محمد	فاطمة	345678901	1988-07-20
عبدالله أحمد	عبدالله	234567890	1995-11-05
سعيد محمد	سعيد	012345678	1980-09-25
مريم أحمد	مريم	890123456	1993-04-12
خالد محمد	خالد	789012345	1987-06-30
ليلى أحمد	ليلى	678901234	1991-02-18
عبدالمجيد محمد	عبدالمجيد	567890123	1983-08-07
ياسمين أحمد	ياسمين	456789012	1994-10-22
عبدالله محمد	عبدالله	345678901	1986-01-09
مروان أحمد	مروان	234567890	1996-03-27
نادية محمد	نادية	123456789	1989-05-14
عبدالله أحمد	عبدالله	012345678	1997-07-03
مروان محمد	مروان	901234567	1981-09-16
فاطمة أحمد	فاطمة	890123456	1998-11-24
عبدالله محمد	عبدالله	789012345	1984-02-11
مروان أحمد	مروان	678901234	1999-04-29
فاطمة محمد	فاطمة	567890123	1982-06-17
عبدالله أحمد	عبدالله	456789012	2000-08-05
مروان محمد	مروان	345678901	1985-10-23
فاطمة أحمد	فاطمة	234567890	2001-12-10
عبدالله محمد	عبدالله	123456789	1986-01-28
مروان أحمد	مروان	012345678	2002-03-16
فاطمة محمد	فاطمة	901234567	1987-05-04
عبدالله أحمد	عبدالله	890123456	2003-07-22
مروان محمد	مروان	789012345	1988-09-09
فاطمة أحمد	فاطمة	678901234	2004-11-27
عبدالله محمد	عبدالله	567890123	1999-01-14
مروان أحمد	مروان	456789012	2005-03-31
فاطمة محمد	فاطمة	345678901	1990-05-18
عبدالله أحمد	عبدالله	234567890	2006-07-06
مروان محمد	مروان	123456789	1991-09-23
فاطمة أحمد	فاطمة	012345678	2007-11-10
عبدالله محمد	عبدالله	901234567	1992-01-28
مروان أحمد	مروان	890123456	2008-03-15
فاطمة محمد	فاطمة	789012345	1993-05-02
عبدالله أحمد	عبدالله	678901234	2009-07-20
مروان محمد	مروان	567890123	1994-09-07
فاطمة أحمد	فاطمة	456789012	2010-11-24
عبدالله محمد	عبدالله	345678901	1995-01-11
مروان أحمد	مروان	234567890	2011-03-29
فاطمة محمد	فاطمة	123456789	1996-05-16
عبدالله أحمد	عبدالله	012345678	2012-07-03
مروان محمد	مروان	901234567	1997-09-20
فاطمة أحمد	فاطمة	890123456	2013-11-07
عبدالله محمد	عبدالله	789012345	1998-01-24
مروان أحمد	مروان	678901234	2014-03-11
فاطمة محمد	فاطمة	567890123	1999-05-28
عبدالله أحمد	عبدالله	456789012	2015-07-14
مروان محمد	مروان	345678901	2000-09-01
فاطمة أحمد	فاطمة	234567890	2016-11-18
عبدالله محمد	عبدالله	123456789	2001-01-05
مروان أحمد	مروان	012345678	2017-03-22
فاطمة محمد	فاطمة	901234567	2002-05-09
عبدالله أحمد	عبدالله	890123456	2018-07-26
مروان محمد	مروان	789012345	2003-09-12
فاطمة أحمد	فاطمة	678901234	2019-11-29
عبدالله محمد	عبدالله	567890123	2004-01-16
مروان أحمد	مروان	456789012	2020-03-03
فاطمة محمد	فاطمة	345678901	2005-05-20
عبدالله أحمد	عبدالله	234567890	2021-07-07
مروان محمد	مروان	123456789	2006-09-24
فاطمة أحمد	فاطمة	012345678	2022-11-10
عبدالله محمد	عبدالله	901234567	2007-01-27
مروان أحمد	مروان	890123456	2023-03-14
فاطمة محمد	فاطمة	789012345	2008-05-31
عبدالله أحمد	عبدالله	678901234	2024-07-17
مروان محمد	مروان	567890123	2009-09-03
فاطمة أحمد	فاطمة	456789012	2025-11-20
عبدالله محمد	عبدالله		

٣٦	المطبخ	مطبخة هوان	في المطبخ	٣٦
	الحق والمطبخ في	مركز التمر في بيت السعدى ١٤	٣٦	
	المطبخ العربي	٣٦		
	المطبخ في	٣٦		
	المطبخ في	٣٦		

[illegible][illegible]

الجهات الداعمة للصناعات الصغيرة و المتوسطة

على نطاق
محطة القهوية

المنظمة		الهيئة القومية للتنمية الدولية
اسم المشروع	المشروع المصري الكندي لدعم الصناعات الصغيرة و المتوسطة	
تلفون	٠٥٠/٢٢٣٣٦٥٢ - ٠٥٠/٢٢٣٣٦٥٢	
فاكس	٠٥٠ / ٢٢٣١٨٠٧	
بريد إلكتروني	info@egyptianworld.com	
المعنوان	24 ش علي بن أبي طالب توريل - المتصورة	
مجال النشاط	تقديم جميع أنواع الدعم الفني للمشروعات الصغيرة و المتوسطة	
الخدمات و الأنشطة المقدمة	الأنشطة فرعية	الأنشطة رئيسية
	١. برنامج الوعي التبادلي	١. جمعية تنمية الصناعات الصغيرة و
	٢. برنامج دعم التكيف التبادلي	المتوسطة
	٣. البرنامج متعدد الأنشطة	٢. مركز معلومات الاتصال
	٤. برنامج توعية خصبة المصلحة التبادلي	٣. مركز تيسر الاتصال
	٥. التوريل و المصانع	٤. جمعية سيدات الأعمال
	٦. شبكة عرض المنتجات لداخلة	٥. برنامج شهادة فكر العمل الحر
	٧. الصناعات الصغيرة و المتوسطة	٦. معهد التطوير المهني
	٨. لجنة الربط بين المصنع و الصناعة	٧. حجاب - شركة في
		الصناعة (الوسيط و المصنع)

اسم	جمعية تطوير الصناعات الصغيرة و المتوسطة
تلفون	٠٥٠/٢٢٣٥٣١٠ - ٠٥٠/٢٢٣٥٣١٠
فاكس	٠٥٠/٢٢٣١٨٠١٥
بريد إلكتروني	basn@intouch.com
المعنوان	١٢ ش علي بن أبي طالب توريل المتصورة
مجال النشاط	قطاع الملابس الجاهزة - قطاع الصناعات المعدنية - منتجات البلاستيك
الخدمات و الأنشطة المقدمة	الاستشارية و الفنية
	معدات المعلومات
	دراسة الجدوى
	تصميم إلكترونيات على الكمبيوتر و طباعة الدوائر
	التدريب
المقر الجغرافي	محافظة القليوبية و المحافظات المجاورة
المنتجات	صناعات الصغيرة و المتوسطة التي ترغب في تطوير منتجاتها و أسواقها لتتنافس مع المنتجات الحديثة

تابع الجهات الداعمة للصناعات الصغيرة و المتوسطة

على نطاق محافظة القنيطرة

الاسم	جمعية رجال الأعمال و المستثمرين لتنمية المجتمع المحلي بالقنيطرة - مشروع تنمية المشروعات الصغيرة و الحرفية
تليفون	٠٥٠ / ٢٢٦٠٠٢٨
فاكس	٠٥٠ / ٢٢٦٠٠٢٨
بريد إلكتروني	
العنوان	٥٩ شارع الرئيس حسني مبارك - برج خليفة - المنصورة
اسم الشخص المسئول	أ/ حسن فريد - المدير التنفيذي
البيان القانوني	مشروع جمعية أهلية طبقا لقانون ٣٩ لسنة ٦٤
الفروع	شرق المنصورة - غرب المنصورة - المنياويين - ميت غمر
مجال النشاط	منح قروض لأصحاب المنشآت الصغيرة و الحرفية لتمويل رأس المال العامل
الخدمات و الأنشطة المقدمة	تمويل رأس المال العامل إعداد مخراف منتجات العملاء تدريب العملاء على أعمال المحاسبة - التكاليف - الضرائب - قانون العمل تقديم خدمات الإنترنت و التدريب على أعمال محاسبات
المجال الجغرافي	محافظة القنيطرة
المستهدفين	أصحاب المنشآت الصغيرة و الحرفية
الإشترائط المطلوبة للحصول على الخدمة	مشروع أو منشأة (قائمة و علامة) محل المنشأة مثبت بعقد إيجار و إيصال كهربائي حسين السبعة

الاسم	المندوق الاجتماعي للتنمية - جهاز تنمية المشروعات الصغيرة - المنطقة المركزية في وسط
تليفون	٠٥٠ / ٢٢٦٠٠٢٨
فاكس	٠٥٠ / ٢٢٦٠٠٢٨
بريد إلكتروني	Development@nmc.gov.eg
العنوان	٥٩ شارع الرئيس حسني مبارك - برج خليفة - المنصورة
اسم الشخص المسئول	أ/ محمد كمال - مدير مكتب المندوق الاجتماعي
البيان القانوني	مستوى الاجتماعي للتنمية
الفروع	القنيطرة
مجال النشاط	دعم التوطين و الفني و التسويق للمشروعات الصغيرة
الخدمات و الأنشطة المقدمة	تقديم التمويل المستهدف للمشروعات الصغيرة إعداد دراسات الجدوى لجميع أنواع المشروعات دعم الفني من خلال ما تقدمه العيادات و مراكز الإرشاد الصناعي دعم التسويق من خلال الاتصتات في المعارض الداخلية و الخارجية تقديم الدعم في التسهيلات الضريبية و غير الضريبية و عيادات و بورصات شباب القريتين
المستهدفين	أصحاب الخبرة من المهنين و الحرفيين أصحاب المشروعات الصغيرة و المتوسطة و الحرفية القائمة و القائمة في التوسع المنشآت القائمة نتيجة لتطبيق برنامج الإصلاح الاقتصادي
الإشترائط المطلوبة للحصول على الخدمة	حسن من ٥٠ - ٩٩ سنة لأحد شركائه على الأقل إقامة بغير منطقة التي بها المشروع ٧ عمل بملحوظة أو إقطاع عام أو أكثر بوصلة إفراد و تقنية أهلية الخدمة المصرية أو الإقامة التامية بها طبقا لظا المستندات القانونية الخاصة بالشروط

الجهات الداعمة للصناعات الصغيرة والمتوسطة

على نطاق محافظة الدقهية

الاسم	الجمعية المصرية لحاضنات المشروعات الصغيرة
تليفون	حاضنة أعمال المنصورة
فاكس	٠٥٠/٢٢٩٣٤١٦
بريد إلكتروني	٠٥٠/٢٢٩٣٤١٧
العنوان	المنصورة - شارع عبد السلام عارف بجوار جمعية النور و الأمل
اسم الشخص المسئول	م/ سمير يحيى
الكيان القانوني	حاضنة تابعة للجمعية المصرية لحاضنات المشروعات الصغيرة (صناعية - إنتاجية - تكنولوجيا)
الفروع	
مجال النشاط	دعم و تنمية الصناعات الصغيرة و المتوسطة (تكنولوجية)
الخدمات و الأنشطة المقدمة	توفير مكان مجهز لإقامة المشروع الحصول على قرض ميسر بشروط الصئوق الاجتماعي توفير الدعم الفني اللازم للمشروع توفير الخدمات المختلفة للمشروع توفير دعم تسويقي للمشروع
المجال الجغرافي	محافظة الدقهية
المستهدفين	شباب الخريجين من أصحاب الأفكار المتميزة
الاشتراطات المطلوبة للحصول على الخدمة	السن من ٢١ : ٥٥ لا يعمل بالحكومة أو القطاع العام أو الخاص تأدية الخدمة العسكرية أو الإعفاء النهائي منها

الاسم	مكتب الاستثمار
تليفون	٠٥٠/٢٣١٩٩٥٨
فاكس	٠٥٠/٢٣١٩٩٣٩
بريد إلكتروني	
العنوان	ديوان عام المحافظة
اسم الشخص المسئول	م/ ثروت الأتوح
الكيان القانوني	حكومي
الفروع	
مجال النشاط	
الخدمات و الأنشطة المقدمة	يقوم المكتب بكافة الإجراءات الخاصة بتخصيص الأرض لهم و التي تتم في نفس اليوم بعد قيام المستثمر بسداد الدفعة المقدمة من ثمن الأرض و ثقله المرافق ثم يقوم المكتب بإعداد ملف كامل ثكن مستثمر و تسليمه للجهات التنفيذية للمنطقة الصناعية لإصدار قرار التخصيص و اتخاذ إجراءات تسليم الموقع للمستثمر
المجال الجغرافي	دائرة المحافظة (المنطقة الصناعية بجمصة و الصحافة و المنطقة السياحية المقترحة بالساحل الشمالي للمحافظة)
المستهدفين	مستثمرين بكافة أنواعهم و صغار أو كبار و الراغبين في إقامة مشروعات و شباب الخريجين و الراغبين في إقامة المشروعات
الاشتراطات المطلوبة للحصول على الخدمة	لا توجد

الاسم	إدارة الصناعات الحرفية و التعاون الإنتاجي
تليفون	٠٥٠/٢٣١٣٤٥٨
فاكس	٠٥٠/٢٣١٧٩٠٠
بريد إلكتروني	
العنوان	ديوان عام المحافظة
اسم الشخص المسئول	م/ راضي رشاد مدير عام الإدارة
الكيان القانوني	حكومي
الفروع	
مجال النشاط	تنشيط الحركة التعاونية الإنتاجية بإنشاء جمعيات حرفية في مختلف الأنشطة و تشغيل شباب الخريجين
الخدمات و الأنشطة المقدمة	إنشاء مشروعات لشباب الخريجين لإيجاد فرص عمل تدريب الصنية على مهنة التجارة الطباخة و الأومنيوم توجيه الشباب لجهات تمويل المشروعات المتقدمة مركز معلومات خاص بالإدارة لحصر الورش و تخزين البيانات حصر كافة المشاكل الحرفية و تصعيدها إلى الجهات المختصة و العمل على حلها
المجال الجغرافي	محافظة الدقهية
المستهدفين	أصحاب الورش الحرفية - أصحاب المنشآت الصناعية شباب الخريجين الراغبين في بدء مشروعات صغيرة الصنية في الورش و المنشآت الحرفية
الاشتراطات المطلوبة للحصول على الخدمة	توجه التخرج إلى الإدارة لتوضيح المعلومات الجديدة أول بأول بخصوص إنشاء مشروعات جديدة إيمان توجيه إلى الجهات المختصة أو التدريب

الباب الخامس :-

الإجراءات القانونية اللازمة لتأسيس الكيان القانوني للمشروع

المستندات المطلوبة لاستخراج الترخيص :

- رخصة العقار أو مكافئة عوايد (مدة حالیه و سابقه)
- البطاقة الضريبية .
- عقد إيجار مثبت به التاريخ وآخر وصلين إيجار .
- صورة البطاقة وموافقة التنظيم .
- خمس رسوم هندسية للمنشأة .
- موافقة البيئة وشهادة تأمينات .
- موافقة الدفاع المدني .
- موافقة بعض الجهات الأخرى مثل وزارة البترول
- موافقة الصحة في حالة الأطعمة .
- موافقة التموين في بعض الأنشطة .
- والصناعة وغرفة الصناعة .

الإجراءات اللازمة :

- إجراءات الشهر العقاري (التوثيق عقد الإيجار أو التملك أو عقد شركة تضامن) .
- إجراءات استخراج البطاقة الضريبية (بالجوء للمورية الضرائب التابع لها المشروع) .
- استخراج السجل التجاري (بالتقدم للغرفة التجارية) .
- استخراج شهادة التأمينات (بالتقدم لكتب التأمينات) .

الباب السادس:-

بيان بالجهات و الاجهزة التنفيذية لتأسيس المشروع

- مركز تيسير الأعمال (الإصدار الرخص) .
- إدارة الترخيص بالحى (رخصة تخفيل النخاط) .
- الامن الصناعى (تحقيق اشتراطات النخاط) .
- مكتب التأمينات الاجتماعية (القامين على العاملين و النشاء) .
- مكتب القوى العاملة (شهادة قياس مستوى المهارة) .
- مديرية الزراعة (تراخيص للزراع و الماشاتل) .
- مديرية القموين (تراخيص النافذ و المخايز) .
- وزارة الإسكان (تراخيص للقاولات) .
- إدارة شئون البيئة (دراسة الأثر البيئى) .
- مأمورية الضرائب (البطاقة الضريبية)
- مصلحة الضرائب على المبيعات (فى تجاوز المبيعات ٤٠٠٠٠٠٠ سنويا) .
- الضرائب العقارية (تسجيل عقود الحركات)
- الغرفة التجارية (المجل التجارى) .
- مصلحة التسجيل التجارى (القيد بالمجل التجارى) .
- الشهر العقارى (التصديق على التوقيع) .
- الهيئة العامة للتصنيع (القيد بالمجل الصناعى) .
- مراكز التدريب و المدارس الصناعية
- (شهادة قياس مستوى المهارة) .
- مديرية الصحة (تراخيص الصيدليات) .
- الهيئة العامة للثروة السمكية (تراخيص للزراع) .
- الاتحاد المصرى للتشييد و البناء (تراخيص للقاولات)
- الهيئة العامة لتوحيد القياسي (الوصفات القياسية للمنتج) .
- الإبرارة العامة للعلامات التجارية (تسجيل العلامة التجارية) .
- الهيئة المصرية للاتصالات (إدخال خطوط التليفون) .

إلى اللقاء
مع كتاب جديد
ومستخلص جديد

من
ملامة
مفروحين